

HISHI MIZU

菱みず

2025.8.1

vol.92 Summer



HISHIMIZU

Summer 2025 vol.92

Contents

2	お知らせ 大阪・関西万博のパビリオンに当社製品が採用されました
3-4	海外展示会視察報告(ヨーロッパコーティングスショー) 技術統括部 1グループ 主任 水谷 駿介
5-6	技術通信 ナノコンポジットMUKI
7	TOPICS 2025年度 パートナー施工店様・販売店様勉強会 報告
8	ナノコンポジットMUKI セールのお知らせ 出荷体制を見直しました
9-10	2025年度 プレミアム会員様 ご紹介
11-14	私たちのお得意さま 販売店様「興信株式会社」 取締役 社長 坂本 雅彦 様 施工店様「株式会社鈴木塗装店」 代表取締役 鈴木 智之 様
15-18	塗装実績

表紙説明

EXPO2025 大阪・関西万博 カナダパビリオン

2025年8月現在、大阪・夢洲にて開催中の「大阪・関西万博」のカナダパビリオンの床に当社床用塗料「水系ボウジンテックス アルファ」を採用いただきました。

カナダパビリオンのコンセプトは『再生 (Regeneration)』。

春の訪れと共に凍っていた川の水が溶ける風景をイメージしています。パビリオン外観は、カナダで見られる自然現象「水路氷結」を表現していて、川面の氷が溶けて流れることで生まれる儚（はかな）い氷の造形が魅力です。氷に覆われた外観とは対比的に、パビリオン内ではカナダの温かさ、開放性、前向きな姿勢が表現され、来館者はカナダの革新性、多様性、創造性、持続可能な社会に関する取り組みを体験できます。（公式HPより）

当社製品が大阪・関西万博のパビリオンに施工されました！

大阪府・夢洲にて開催中の「大阪・関西万博」では、当社製品を多くの施設にご採用いただいております。中でも、当社床用塗料「水系ボウジンテックス アルファ」は、「カナダ」、「ブルガリア」パビリオンの象徴的なエリアにご採用いただきました！

万博にお越しの際は、是非チェックしてみてください。

イベント名：EXPO2025 大阪・関西万博

期間：2025年4月13日(日)～10月13日(月・祝)

場所：大阪府大阪市此花区 夢洲



カナダ パビリオン



ブルガリア パビリオン

また、「大阪ヘルスケアパビリオン」の公式バーチャルパビリオンである「バーチャル大阪ヘルスケアパビリオン」に出展しております。

こちらは、各アプリストアから「REALITY」をインストールすることでご参加いただけます。

当社は8月15日(金)～9月13日(土)に掲示予定ですので、こちらも是非ご覧ください。

イベント名：中小企業 スタートアップめぐり

掲載期間：8月15日(金)～9月13日(土)

場所：バーチャル空間 REALITY 内

参加方法

①アプリストアで「REALITY」をインストール！

<https://reality.app/>

②アバターを作成後、「ワールド」タブから「バーチャル大阪パビリオン」をタップ！



アプリ「REALITY」を
インストールして
お楽しみください



海外展示会視察報告(ヨーロッパコーティングスショー)

はじめに

塗料における先端技術の潮流を調査するべく、2025年3月にドイツ・ニュルンベルクで開催された『European Coatings Show 2025』に参加し、視察を行いました。

ニュルンベルクは、ドイツ連邦共和国南部、バイエルン州のミッテルフランケン行政管区に属する郡独立市です。ニュルンベルク中央駅近くには、ランドマークのニュルンベルク城があり、神聖ローマ帝国の皇帝が居城としたこともあるという、非常に歴史のある街です。城郭の中には多くの飲食店や観光スポットなどがあり、観光客でにぎわっていました。

ニュルンベルク中央駅には、ドイツ鉄道のプラットフォームが1から25番線まであり、駅前には路面電車や地下鉄も走っているなど、非常に交通の便が良いと感じました。



技術統括部 1グループ 主任
水谷 駿介



ドイツ鉄道



ニュルンベルク城郭内の様子



展示会の概要

ヨーロッパコーティングスショーは、塗料をはじめとする関連材料の最新技術とトレンドを紹介する場であり、ヨーロッパ全域および世界中から参加者が訪れる世界最大級の展示会です（出展ブース：1,216 社(46ヵ国)、参加者：25,681名(120ヵ国以上)）。そのため、ドイツ開催の展示会ではありますが、中国やインドの企業の展示も、かなり多く見られました。

大規模な展示会のため、会場であるニュルンベルクメッセはとても立派な建物で、会場外にはSNSに気軽に共有できるようなフォトスポットが設置されていたりと、遊び心も感じられました。



会場前のフォトスポット



展示会の様子

塗料原料には主に樹脂、顔料、添加剤などがありますが、それぞれ数多くのメーカーが出展していました。当社でも様々な原料を用いて製品を製造しておりますが、初めて見るメーカーばかりで、大変勉強になりました。中でも印象に残ったメーカー展示の一つが、植物由来の樹脂原料です。

昨今、サステナビリティの観点で石油由来の原料から植物由来のものに移行する流れがありますが、世界的にこのような流れは進んでいるようで、バイオマスに関する認証制度の「ISCC(国際持続可能炭素認証)」や、企業のサプライチェーンにおけるサステナビリティパフォーマンスを評価する「EcoVadis」などの認証が広がってきています。日本では、一般社団法人日本有機資源協会の認証であるバイオマスマークが知られています。今回訪問したブースの中でも、これらの認証を取得しているメーカーがいくつか確認されました。

ヨーロッパでは環境意識が比較的高く、日本で現在使用できている材料が使用不可となっている場合があります。そのため、規制対象の原料の代替製品を研究開発し、提案している企業もありました。このような流れから、日本においても今後、環境規制が同様に進んでいくのでは、と感じられました。

他に印象に残った展示は、外断熱の工法を紹介していた商社ブースです。日本の住宅では内断熱が主流ですが、ヨーロッパでは外断熱が主流のため、ドイツならではの展示内容だなと感じました。

展示会に参加して気づいたのが、ペーパーレス化への流れです。紙のカタログの代わりにQRコードが設置されており、読み込むとその企業の製品一覧が閲覧できるようになっていました。

また、この展示会ではその場ですぐに商談できることに重きを置いているため、至る所に商談ブースが設置されており、多くの人が活発に商談している様子が印象的でした。

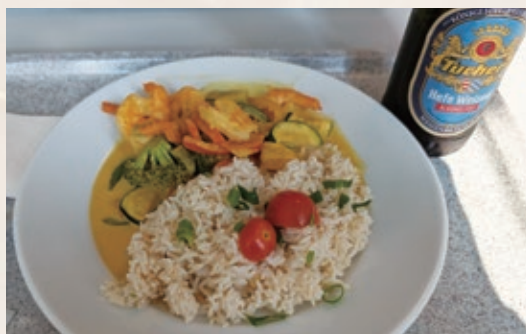
私も事前にアポイントを取っていた現地企業様と商談させていただき、とても良い経験となりました。

昼食会場ではビールが販売されており、さすがビール消費量上位国のドイツだなと感じました。

仕事のため昼食ではノンアルを選びましたが、展示会後にはしっかり本場のビールを頂きました。笑

展示会の話に戻りますが、材料だけでなく塗料製造にかかわる設備を提供するメーカーが一堂に会するブースもあり、工場のオートメーション化のトレンドについても確認することができました。

各社大規模な設備をブースに設置しており、大変迫力がありました。当社においても、こういった設備を参考に効率的な生産体制を整え、お客様により良いサービスを届けて参りたいと考えております。



昼食の様子

終わりに

今回の視察を通じて、世界中から集まった塗料原料や生産設備を見ることができ、最新の流れを掴むことができました。情報収集する中で、今後の新製品開発に活かせるような、特色のある原材料も多数見つけることができました。今後数年のうちに発売される製品に用いられているかもしれません。

これからも、水谷ペイント独自の製品をお届けしたいと考えておりますので、今後ともご期待頂けると幸いです。

新製品 「ナノコンポジットMUKI」 開発と発売について

平素より、弊社のナノコンポジットシリーズをご愛顧いただき、誠にありがとうございます。

このたび、従来品を大きく上回る性能を備えた新製品「ナノコンポジットMUKI」の開発に成功し、発売を開始いたしました。

ナノコンポジットMUKIは、弊社独自の「ナノコンポジットエマルジョン樹脂」の技術をさらに進化させた、次世代の外装用塗料です。

■そもそも無機塗料とは？「水ガラス」について

一般的に無機塗料とは、耐候性や低汚染性に優れた塗料として知られています。その中核となる原料のひとつが「水ガラス」です。

水ガラスとは、「ケイ酸ナトリウム」や「ケイ酸カリウム」などを水に溶かしたもので、見た目は無色透明の液体です。イメージとしては“液体のガラス”のようなもので、空気に触れると固まり、非常に硬く、耐熱・耐候性に優れるという特長があります。

この水ガラスは水性の樹脂と混ぜて塗料にできるため、環境配慮型の無機塗料として多く使われてきました。

ただ近年では、無機と言いながら実際にはシリコン樹脂やフッ素樹脂をベースにした塗料を「無機ハイブリッド」と称して販売するケースもあり、無機塗料の定義がいまいになっているのが現状です。

■無機塗料の課題

無機成分の割合を高くすると、塗膜の耐候性や汚れにくさ(低汚染性)は向上します。ところが、成分が多すぎると、酸性雨などの影響で表面が白く変色する「白化(はっか)」現象が発生しやすくなります。

逆に、白化を避けようと無機成分を減らすと、今度は性能そのものが落ちてしまい、本来の塗膜の長寿命性や美観の持続性が得られません。

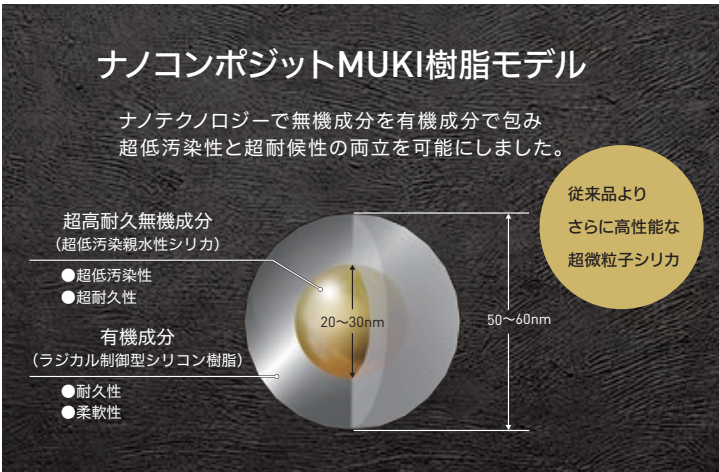
こうした「性能の両立」が難しいというのが、従来の無機塗料の大きな課題でした。



■その課題を解決した
ナノコンポジットエマルション樹脂

この問題に対し、弊社が独自に開発したのが「ナノコンポジットエマルション樹脂」です。この樹脂は、20～30nm程度^{※1}の超微粒子シリカを含み、無機成分の特性を最大限に活かしながら、白化のような劣化を起こさないという革新的な性能を実現しました。

実際にこの樹脂を用いた塗料「ナノコンポジットW」は、2004年の発売以来、20年以上にわたり多数の実績を重ねており、他社には真似できない“オンリーワン技術”として高く評価されています。
^{※1} ナノサイズに関する技術が進化した現在でも、一般的な樹脂サイズは100～150nmに留まっています。



■ナノコンポジットシリーズのラインナップ

現在のナノコンポジットシリーズには以下の製品があります。

ナノコンポジットW：シリコン樹脂タイプで、ナノサイズのシリカを樹脂内に分散。期待耐用年数は約15年。
ナノコンポジットW 防藻＋：Wの特性に加え、防藻効果をさらに高めたタイプ。
ナノコンポジットF：フッ素樹脂を加えることで、さらに高耐久・高耐候を実現。期待耐用年数は約20年。

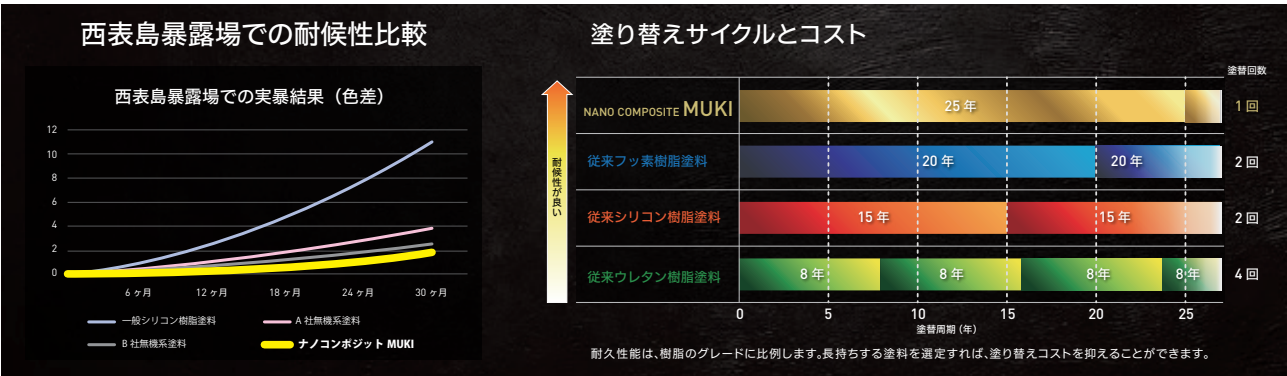
■そして、次のステージへ：「ナノコンポジットMUKI」

今回開発したナノコンポジットMUKIは、これら3製品を上回る期待耐用年数25年を実現した、シリーズ最高性能の塗料です。

これまでナノコンポジットエマルション樹脂は「完成された技術」と言われ、これ以上の改良は難しいと考えられてきました。しかし、私たちはその限界に挑戦しました。

注目したのは、樹脂の中核である「超微粒子シリカ」の進化です。開発当初に比べ、現在ではより均一で高性能なシリカが製造可能となっており、これを活用することで、樹脂の構造そのものを再設計することが可能となりました。

その結果、ナノコンポジットMUKIでは、耐候性・耐久性・美観保持性能をさらに強化することに成功しました。厳しい気象条件や酸性雨にも強く、長期にわたり建物の美しさを保ちます。



ナノコンポジットシリーズの最高峰として誕生した「ナノコンポジットMUKI」。

新たな選択肢として、ぜひご検討いただけますと幸いです。

今後とも変わらぬご愛顧を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

TOPICS

2025年度 販売店様・パートナー施工店様 製品説明会を行いました

毎年恒例の当社製品説明会、今年も全国8か所のリアル会場＆webの2パターンでの開催となりました。

今年は大型新製品「ナノコンポジットMUKI」発売に向けて、ナノコンポジットWをはじめとする「ナノコンポジットシリーズ」について振り返り、あらためてご説明をさせていただきました。

リアル会場にご参加がかなわなかった方のために、これらの内容はすべてweb勉強会でも公開し、沢山のお客様にご参加いただきました。

来年度も皆様の営業活動に役立つ情報をお伝えしていきたいと思っておりますので、ご参加の程、よろしくお願いいたします！



2/10(月)	大阪会場	エル・おおさか 南ホール
2/13(木)	北海道会場	札幌コンベンションセンター 204号室
2/27(木)	広島会場	R C C文化センター 702会議室
2/28(金)	福岡会場	福岡県中小企業復興センター 202会議室
3/6(木)	東京会場	ワイム貸会議室 お茶の水 4F RoomA・B
3/7(金)	埼玉会場	ワークヒルズ羽生 1F 大会議室
3/13(木)	仙台会場	日立システムズホール仙台 3F エッグホール
3/25(火)	愛知会場	春日井グリーンパレス 会議室101

ナノコンポジットMUKI セールのお知らせ

「ナノコンポジットMUKI」発売を記念し、セールを行います！

販売店様・施工店様向け 製品ユニホームプレゼント キャンペーン(予定)

期間：2025年8月1日(金)～12月31日(水)

詳細は営業担当者までお問い合わせください。

出荷体制を見直しました

塗料製造設備増築に伴い、出荷体制を見直しました。

ナノテクシリーズを始めとする主力製品の当日出荷締め切りを延長し、全社一丸となってお客様へのご要望にお応えしていきたいと考えております。

各支店により受付締め切り時間等異なりますので、詳しくは営業担当者にお問い合わせください。

TOPICS

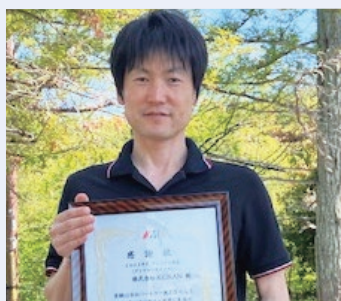
2025年度(第8回) プレミアム会員様 ご紹介

プレミアム会員制度を開始してから、今回で8回目となりました。

今年度は8社様がプレミアム会員様として表彰されました。

いつもご愛顧いただき、誠にありがとうございます！今後ともご愛顧のほど、よろしくお願いいたします。

◆ ダイヤモンドクラスのお客様 ◆



京都府 株式会社KEIKAN 様

6回受賞

この度はプレミアム会員に株式会社KEIKANを選出いただき、誠にありがとうございます。日々、刻々と変化する社会情勢の中で毎年名誉ある会員に選んでいただけていることは当社の誇りと励みになっております。

当社の企業理念は「人のために情熱的に行動する人を育てる経営」です。

創業からぶれることなく塗装リフォーム業を通じて、取引先の皆様と一丸になり、お客様により一層のサービスを提供し続けていけますよう、さらなる成長を目指して日々精進いたします。改めまして、この度は、身に余る光栄な会員に選んでいただき感謝申し上げます。

株式会社KEIKAN従業員一同

高知県 株式会社翔ハウジング 様

3回受賞

この度は昨年に続き、プレミアム会員にご選出いただき、誠にありがとうございます。

日頃からコツコツと積み重ねた結果だと感じます。

御社の製品は非常に良く他のメーカーには無い製品も含め、使わせていただいております。

実際に施主様からも大変好評でご満足いただいております。

引き続き、御社の製品をもっともっと採用するべく案件獲得に取り組んでまいります。

この度は誠にありがとうございます。



兵庫県 株式会社サンホーム 様

2回受賞

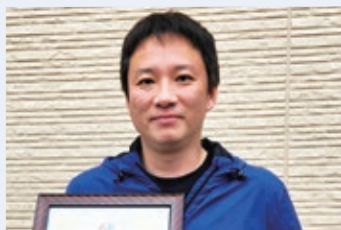
この度は、昨年に引き続きプレミアム会員に選んでいただき、誠にありがとうございます。

発売当初より採用させていただいているナノテクシリーズは、今や当社の主力製品の1つです。

コンセプトがわかりやすいため、お客様にもおすすめしやすいです。

当社は、お客様と末長いお付き合いができる住宅専門のメンテナンス会社を目指しております。お客様の「過去・現在・未来」のストーリーを想像し、「共感できる力」で今後も邁進してまいります。

● プラチナクラスのお客様 ●



大阪府 明和工業 様

8回受賞

水谷ペイント様、「2025年度プレミアム会員」表彰、ありがとうございます！2024年の取り組みが実を結び、大変嬉しく思います。今後もより良いパートナーシップを築けるよう努めます。

兵庫県 有限会社三共 様

5回受賞

この度は5年連続でプレミアム会員に認定していただき、ありがとうございます。
人と社会に「幸せ」と「笑顔」を会社理念とし、加古川で塗装ひとすじ、創業100年以上「信頼・技術・安心」をモットーに施工しております。
住まいを丁寧に彩っていくことでこれからも人や社会に幸せと笑顔を提供していきたいと考えています。



兵庫県 株式会社伊吹塗装 様

2回受賞

この度は、去年に引き続きプレミアム会員に選定頂き、大変うれしく思っております。伊吹塗装は豊富な実績と確かな技術、丁寧な仕事でお客様に納得の仕上がりをお約束します。

東京都 株式会社鈴木塗装店 様

2回受賞

この度、2期連続でプレミアム会員の認定をうけ、非常に光栄に思っています。
昨年プレミアム会員に認定頂き、自覚と自信を持ってお客様に提案する事が出来た事が、今回の2期連続の受賞に繋がったと思います。
当社はナノコンポジットWを主力として使用させて頂いていますが、仕上がり・質感共にお客様にはご満足頂けていると感じています。
ナノコンポジットを使用し始めてから8年程経ちますが、最初に使用した物件もまだまだ綺麗で、耐候性の良さを実感しています。
これからも、素晴らしい塗料の性能を最大限引き出せるように丁寧にプロフェッショナルな仕事を追及していきたい所存です。



東京都 ユーコーコミュニティー株式会社 様

2回受賞

この度、水谷ペイントのプレミアム施工店として表彰をいただき、大変光栄に存じます。
今後も高品質な施工と信頼されるサービスを提供し、期待に応えてまいります。本当に有難うございました。

『興信株式会社』

福岡県福岡市

取締役 社長 坂本 雅彦 様



Q. 創業について教えてください。

昭和21年5月1日に谷岡信男氏が「興信薬品商会」として創業しました。社名の由来は、信用を興す、また、歴代の代表者の名前に「信」という字が入っているので、その人達が社会を興す、という意味も含まれているようです。

平成5年に信男氏が亡くなり、谷岡源信氏が2代目社長となった後、今年1月30日に私が新社長として経営を引き継ぐこととなりました。

来年創業80周年を迎えます。

Q. 社長になられて苦労したことはなんでしょう。

若手を育てていくのがなかなか難しいと感じています。

私はいわゆる昭和の人間で、上下関係が厳しい中で仕事をしてきましたが、時代が変わりパワハラ問題なども大きく取り上げられる世の中になりました。会社としても、若手との接し方やあらゆるもの

について時代のニーズに合わせていかなければなりません。また、そもそも少子化で若い人が業界に入っていないという問題もあります。

会社の伝統を守りつつ、新しい時代に合わせていかなければならないという流れに戸惑いはありますが、チャレンジしていかなければならないと思っています。

Q. 事業内容を教えてください。

塗料関係、防水材、工業薬品などを取り扱っています。うち、7割が建築関係、2割が防水関係になります。残りはホームセンターや雑貨類の取り扱いとなります。

Q. 来年は創業80周年ですが、何か構想などあればお聞かせください。

まだ特に決めてはいないのですが、お客様に感謝を込めて記念品の作成などを検討していきたいと思っています。



本社社屋



本社事務所内の様子

Q. 御社にとっての最近のビッグニュースがあればお聞かせください。

当社各支店の社屋の建て直しや、土地を新しく購入して増築を行っています。元々、各支店老朽化していたことと、社員のモチベーションアップも兼ねて順番に進めています。

Q. 力を入れて取り組んでいることなどあれば教えてください。

当社の永遠のテーマでもあるのですが、新分野の開拓と挑戦を掲げて毎年取り組んでいます。どのようなことをしているかという、社内コンテスト形式で、新しい提案を営業担当者に持ってきてもらうようにしています。

また、お客様への提案をしっかりと行っていきたいと思っており、LINEで新商品の案内を毎月配信しています。

今現在ですと、熱中症対策に関する製品案内を現場のお客様に直接提案して回っています。中でも空調服は人気があって、スポットクーラーも多数ご購入いただいております。

Q. イベントを主催するなど何か独自で取り組まれていることはありますか。

定期的にミニ展示会を当社各支店にて開催しています。時間帯は、平日の昼から行うことが多いです。機械メーカーやハケ・ローラーメーカーなどのお客様に常に新しい情報を渡せるような環境づくりを目指しています。

Q. 地域貢献活動などはされているのでしょうか。

令和3年頃に市役所と警察との共同取り組みで、落書き防止塗料を塗装する保全活動に参加しました。これは、宗像大社へ行くまでの国道下の壁の落書きが酷く、神社に行くまでの神聖な道であるにも関わらず景観が良くないということで、当社にお声がけいただきました。



宗像市保全美化活動の表彰状

Q. 水谷ペイントとのお付き合いはいつ頃からあったのでしょうか。

私が30代くらいの時だったかと思います。当時私は営業をしていたのですが、御社のトタンライトデラックスが好きで、当社で取り扱いたいと思い、お声がけしたことがきっかけだったと思います。

Q. 水谷ペイントへのご意見などございましたら、お聞かせください。

ホームセンターのリフォーム分野で誰にでもわかりやすい製品を広く販売していきたいと思っています。ナノテクシリーズは、B to Cでもわかりやすい名前なので、一般のお客様にも広めていきたいと思っています。そのためにも可能であるなら、御社の福岡支店で調色できる体制を整えていただけると、もっと沢山当社で販売できるのではないかなと思っています。

Q. 社長のご趣味を教えてください。

ヨットです。1人乗りでレースなどをするタイプのもので、5年ほど前に知り合いに誘われたことがきっかけです。その後知り合いからヨット本体を譲り受けてから、本格的に始めました。

ヨットは風で転倒して起こすときや、帆を張るのに結構体力がいるので、前々から通っていたジムも体力作りとして続けています。サウナも好きなので、ジムの後にサウナで汗を流すのも楽しみの一つです。

ヨットは暖かいシーズンに月2回ほど活動していて、年に1回あるODO Cup(オドカップ)というレースにも出場しています。大学のヨット部には流石に勝てませんが、毎年の楽しみの一つです。



趣味のヨット

『株式会社鈴木塗装店』

東京都狛江市

代表取締役 鈴木 智之 様



Q. 創業について教えてください。

1916年に曾祖父が創業してから親子代々受け継がれ100年以上になります。私で4代目になります。私の父は主に戸建住宅の塗替えをメインに行っていたのですが、2017年に法人設立してマンション、工場、商業施設などの中規模改修をメインに行うようになりました。

Q. 塗装業を目指したきっかけは何だったのでしょうか。

小さい頃から親の仕事を見て育ち、なじみのある業界だったからでしょうか。

高校卒業後、18歳で父のもとでアルバイトとして手伝いを始めました。

20歳の時、偶然ですが趣味のサーフィンで出会った仲間に不動産勤務の方がおり、塗装業をやっているならと管理している建物の塗替えを紹介してもらったことが初めて取った仕事です。

その頃から父に自分でいただいた現場は見積もりから打ち合わせまで任せられ、自分で責任を持って仕事をするように言われました。自分で提案、見積もりをして工事が終わった後にお客様に喜んでい

ただけた時が、何より嬉しかったです。会計の勉強を重ね仕事をこなしていくうちに、5年ほどで父の売り上げを上回り、これを皮切りに27歳で独立に至りました。

何の因果か不動産業界で働いている知り合いが多く、有難いことに紹介で仕事をいただくことがほとんどです。高校の同級生にも不動産屋で社長をしている友人がおり、リフォーム業に力を入れているということで、オーナー様を紹介してもらうこともあります。

基本的に断らない性格なので、やってみる？ といった仕事はすべて受けております。

受けたからには期待を裏切らない仕上がりを目指し、仕事に取り組んでおります。

Q. 事業内容を教えてください。

外装塗装の他、防水、足場、シール、商業施設の内装塗装、クレーンの塗り替えやお寺の塗り替えなど、多岐にわたります。基本的にどんな仕事も勉強だと思ってお受けしています。

Q. 仕事に対するこだわりなどあれば教えてください。

「小規模工事であっても全力で取り組みます」というのを売りにしています。

たとえば、ホームページからの問い合わせで、ウッドデッキを塗装してほしいという依頼が多々あるのですが、正直儲からないので、同業者はみんな積極的にはやりたがらない仕事なんです。しかし、そういった小さな仕事も断らず受けるようにしています。そのご縁からリピーターとして依頼をいただいたり、口コミで別のお客様をご紹介いただいたり、次の仕事に繋がるが多いです。また、塗装以外



事務所内の様子

のこともサービスとして行うようにしています。たとえば、施工後物件全体を確認し、窓の清掃やドレンホースの巻きが取れていたら巻き直してあげるなど、細かいところにも気を配るようにしています。そういったところを見ていただいているおかげか、次の仕事や信頼に繋がっているのではないかと思います。

Q. 社長になられて苦労したことはなんですか。

今でもずっと苦労していますが、私が提供したい仕事のクオリティや方向性などを職人全員に十分に理解してもらうことが難しいです。物を売るのではなく技術を売る仕事なので、仕上がりの方向性がうまく伝わらず、お客様も私もがっかりするような事態は避けたいので、可能な限り私の思いを理解してくれている自社の職人で仕事を回すようにしています。

Q. 今後取り組みたいことや力を入れていきたいことなどあれば教えてください。

SNSに力を入れていきたいと思っています。SNS担当としての人員も雇ったので、作業風景などを今後はアップしていきたいです。他にも、個人向けの塗装スクールを始めたいと思っています。以前、美大生向けにそういった依頼があり準備を進めていたのですが、途中で頓挫してしまいました。今は既存の仕事をこなすのに精一杯ですが、いずれ再始動したいと思っています。



経営研修会の様子

Q. 水谷ペイントへのご意見などあれば教えてください。

要望としては、付帯部用の塗材を作って欲しいですね。屋根・外壁の材料を水谷製品で揃えても、付

帯部用の材料がなくてトータルの仕様が組めないのはもったいないと思います。また、全体的に製品が多く、製品名がわかりづらいと感じます。材料の組み合わせも複雑なので、水谷さんの営業担当者に確認してなんとかカバーできているような状態です。

ただ、何か問い合わせをした際、営業担当者が技術担当者と連携して質問に答えてくれるところは信用できるなと思いますし、他社にない良いところだと思います。

Q. 社長のご趣味を教えてください。

昔からサーフィンが好きで、19歳の時に1か月ほどハワイに滞在したり、バリやカリフォルニアなど有名なサーフスポットに遠出することもありました。今でも趣味から仕事に繋がっていることが多いです。また7年前、不動産関係の知合いがゴルフを始めたことをきっかけに私もゴルフを始めました。ゴルフは様々な業界の経営者の方に出るのでコミュニケーションツールになっています。



趣味のサーフィンの様子

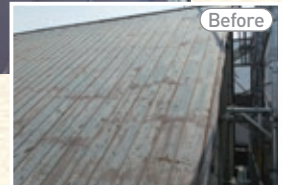


仕事道具も趣味道具も良いものにこだわるという逸品の数々



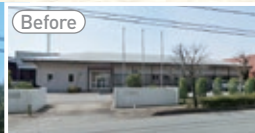
塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介します。



戸建住宅(北海道)

屋根：PSマイルドSコート 壁：ナノコンボジットW



会社社屋(埼玉県)

壁：ナノウォール20
施工：森山吹付工業 様



戸建住宅(千葉県)

屋根：ルーフピアニ
壁：ユーロテックス
施工：リフラット株式会社 様



戸建住宅(千葉県)

壁：パワーシリコンMX
施工：リフラット株式会社 様



戸建住宅(愛知県)

屋根：パワーフロンマイルド
施工：鳥居装芸 様



戸建住宅(千葉県)

屋根：パワーシリコンマイルドⅡ
壁：パワーシリコンMX
施工：リフラット株式会社 様



阪九フェリー 泉大津ターミナル(大阪府)

屋根：快適サーモSi



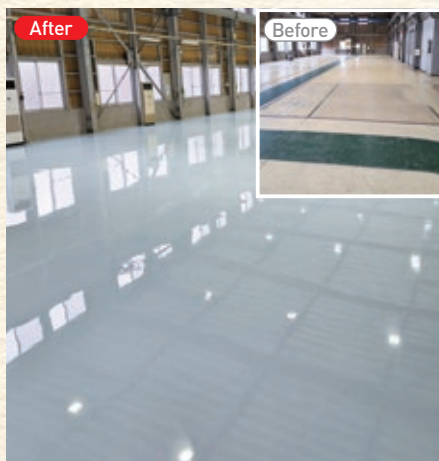
戸建住宅(和歌山県)

壁：ナノウォール20
施工：長岡塗装店 様



アパート(兵庫県)

屋根：ナノルーフ20
壁：ナノウォール15
施工：梅田塗装工業 様



八洲制御システム株式会社(広島県)

床：ポウジンテックス#8000



戸建住宅(北海道)

壁：マイルドSi
基礎：ユーロテックス
階段：水系ポウジンテックス#300



戸建住宅(北海道)

壁：ナノコンボジットF



戸建住宅(北海道)

屋根：PSマイルドSコート
壁：マイルドSi



社員寮(北海道)

屋根：PSマイルドSコート



北海道グリーンランド(北海道)

床：ポウジンテックス 5500N



塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介します。



北海道ミルク工房カフェ(北海道)
床：ポウジンテックス 5000U



工場屋根(福島県)
屋根：NADポリマSi
施工：エスエーケント株式会社 様



アパート(福島県)
壁：ナノコンボジットW
施工：武田塗装興業株式会社 様



学校(宮城県)
屋根：パワーシリコンマイルドⅡ
施工：有限会社泉塗装 様



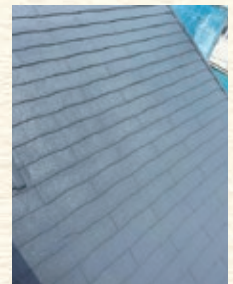
大学 厨房(福島県) 床：ポウジンテックス UコンⅡ



戸建住宅(神奈川県)
壁：ナノコンボジットW
施工：株式会社鈴木塗装店 様



戸建住宅(神奈川県) 壁：ナノコンボジットF



アパート(東京都)
壁：ナノコンボジットW
施工：株式会社鈴木塗装店 様



アパート(東京都)
壁：ナノコンボジットW
施工：株式会社鈴木塗装店 様



戸建住宅(千葉県)
屋根：パワーフロンマイルド
壁：ナノコンボジットF
施工：株式会社松屋建装 様



戸建住宅(埼玉県)

屋根：ナノルーフ20
壁：ナノコンボジットF
施工：株式会社石井塗装 様



ビル(神奈川県)

壁：ナノウォール15
鉄骨部：NADポリマSi
施工：有限会社添田塗料店 様



戸建住宅(愛知県)

屋根、壁：パワーフロンマイルド
施工：鳥居装芸 様



尾道産業株式会社 瀬戸田工場(広島県)

屋根：パワーフロンマイルド
施工：有限会社松繁塗装店 様



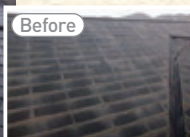
戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットW
施工：岡崎塗装店 様



店舗(岡山県)

壁：ナノコンボジットW 施工：岡崎塗装店 様



戸建住宅(岡山県)

屋根：ナノルーフ15
施工：株式会社山陽塗装工業 様



戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットW 施工：岡崎塗装店 様



戸建住宅(岡山県)

屋根：ルーフピアニ
壁：ナノシリコンW
施工：有限会社新東防水工業 様

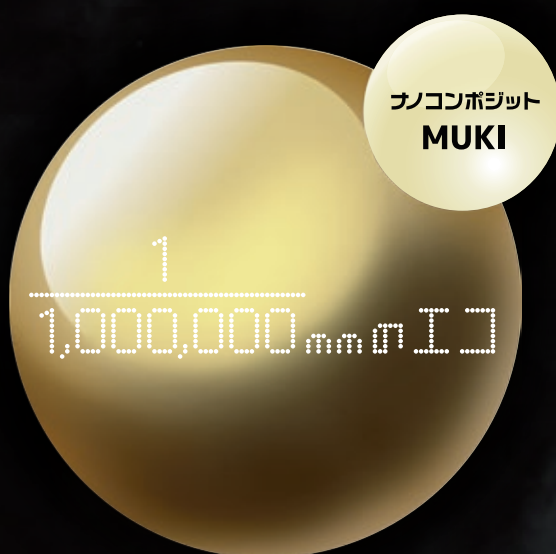


株式会社伊豆丸商店(福岡県)

屋根：ナノルーフ15 壁：パワーアシストクリヤー
施工：吉水塗装株式会社 様

NANO COMPOSITE MUKI

- ナノコンポジット MUKI -



待望の新製品

8月1日ついに発売!!