

HISHI MIZU

萎みす

2026.1.1

vol.93 Winter



HISHIMIZU

Winter 2026 vol.93

Contents

2	ごあいさつ 代表取締役社長 水谷 成彦
3-4	技術通信 新製品「エポック #2000NEO」
5-8	私たちのお得意さま 販売店様 「丸山塗料商事株式会社」 代表取締役 社長 森下 章彦 様 施工店様 「株式会社富士塗装店」 代表取締役 鈴木 博巳 様 専務取締役 鈴木 將嗣 様
9-10	TOPICS 大阪・関西万博に登壇しました 展示会出展報告 工場通信
11-14	塗装実績

表紙説明

コンツェルトハウス

(Konzerthaus)

ドイツのベルリンにある、1818年から1821年にかけてカール・フリードリッヒ・シンケルの設計に基づき建築された古典的建築の名作。

第二次世界大戦後コンサートホールとなり、1994年に現在の名前に変更された。

現在はベルリンのコンツェルトハウス管弦楽団の本拠地になっている。

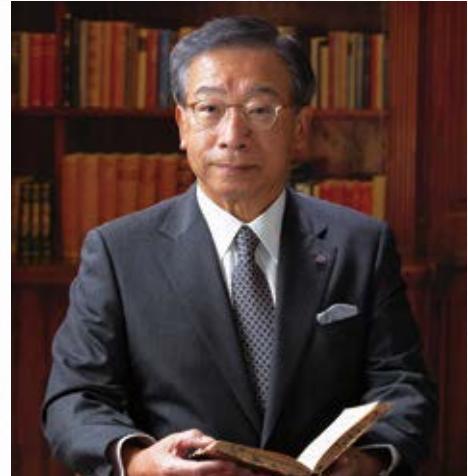
(Wikipediaより)

ごあいさつ



水谷ペイント株式会社
代表取締役社長

水谷 成彦



あけましておめでとうございます。

旧年中は格別のご厚情を賜り、厚く御礼申し上げます。

当社は、46年間使用してきた基幹系オフコンシステムを、昨年2月より最新のERP統合型コンピュータシステムへ全面刷新いたしました。売上・入金・購買・支払いなどの主要機能についても大きな混乱なく移行が完了し、無事に本稼働へと至りました。これもひとえに、得意先様・取引先様の皆様の多大なるご協力の賜物であり、あらためて心より御礼申し上げます。

振り返りますと、2025年は歴史に残る多くの出来事が重なった一年でした。4月から10月にかけて開催された大阪・関西万博、7月の参議院選挙における政局の大きな転換、そして我が国初の女性総理として高市早苗首相が誕生したこと。公明党の連立離脱、トランプ関税をめぐる国際経済の不確実性、「令和の米騒動」と呼ばれるコメ不足の発生など、社会・経済環境は大きく揺れ動きました。一方で、坂口教授・北川教授の相次ぐノーベル賞受賞、ロサンゼルス・ドジャースのワールドシリーズ制覇に象徴される日本人選手の世界的活躍など、明るい話題も多くありました。

日本塗料工業会の統計によれば、2025年の塗料販売は金額ベースでは前年を上回ったものの、数量ベースでは前年割れの状況が続き、とくに建築用塗料、なかでも戸建住宅改修市場の低迷が大きな課題となりました。

また、原料価格については、コロナ禍後の世界的資源不足や物流混乱、化学プラントの更新などの影響により上昇傾向が続き、昨年も秋口まで厳しい環境が続きました。

こうした環境下において、当社は新製品「ナノコンポジットMUKI」を発売し、「無機系塗料」の在

り方に対する水谷ペイントとしての考え方を2月・3月に全国で開催した発表会にて提案いたしました。

また、脱炭素・地球温暖化防止に貢献する企業ニーズの高まりを受け、大規模建物の屋根・外壁を“オール水系”で仕上げたいという要望が急速に拡大しており、本年も「ルーフピアニ+水系ハイエポンⅢ」による水系塗装仕様を積極的にPRしてまいります。

床用塗料分野では、塗料メーカーによる責任施工の工事実績が確実に伸長しております。今後も販売店様・施工店様のお客様と二人三脚の姿勢を大切にし、ボウジンテックスシリーズによる床改修市場を着実に開拓してまいります。

また、当社が長年抱えてきた課題である「工程能力不足(納期遅延)」の解消にも力を注いでまいりました。現在では、本社工場製造の主要製品について、午前11時までの受注分は当日出荷を実現しており、とくに「ナノウォールシリーズ」「ナノコンポジットシリーズ」「ナノシリコンW」については、午前12時までの受注品は当日出荷が可能となりました。

2023年より本社工場と埼玉工場で取り組んできた「生産性向上プロジェクト」も着実に成果を挙げつつあります。両工場における缶内調色ラインを倍増し、調色能力を大幅に引き上げることで納期短縮を実現するとともに、工程見直しによるコストダウンにもつながりました。今後は、さらなる合理化と工場再編成による大規模な生産性向上を全社的に推進してまいります。

本年も「品質第一」「技術革新」「お客様との共創」という当社の原点を大切にしつつ、時代の変化を的確につかみ、より高い価値を提供できる企業として成長してまいります。

皆様にとりまして2026年が実り多き一年となりますよう、心よりお祈り申し上げます。

本年もどうぞよろしくお願ひ申し上げます。

新製品 「エポック#2000NEO」の紹介

水谷ペイントでは、弱溶剤系2液型変性エポキシ樹脂さび止めプライマーとして、1999年に「エポックマイルド#2000」を発売しました。(現在はエポックマイルド#2000Nに名称変更しています)

今回はそのエポックマイルドの流れを汲んだ、新製品「エポック#2000NEO」をご紹介いたします。

①素材適合性を強化

まず取り組んだのは、素材適合性の強化です。特にガルバリウム鋼板は2000年ごろから急速にシェアを拡大してきました。従来のエポックマイルド#2000Nでは、施工条件によってはガルバリウム鋼板に適合することもありますが、長期的に見たときの接着性に不安定さがありました。

特に樹脂の部分では、従来品や他社品が樹脂の劣化に伴い、塗膜がパリパリになって剥離する現象がみられました。(※施工直後の試験評価では問題なし。)

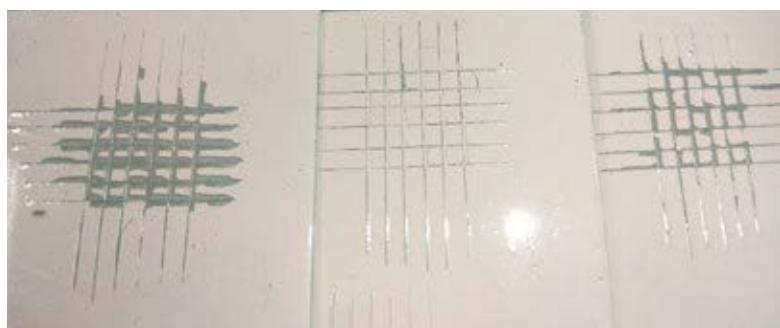
これはエポキシ樹脂の可とう性(追従・伸縮能力)が足りない、もしくは可塑剤(柔軟性を与える添加剤)が抜けたことが原因です。

そこで、樹脂設計や塗料配合の見直しを行い、従来品のもつ防錆性能を維持しつつ、付着性能の向上を両立させました。

樹脂は可とう性の高いものを採用し、長期で塗膜の付着性能を安定化させています。

それにより、ガルバリウム鋼板やアルミ板への素材適合を可能にしました。

写真.1 ガルバリウム鋼板への付着テスト(塗装1年後の評価)



他社品

エポック#2000NEO

エポックマイルド#2000N

素材適合表 (エポック#2000NEO)

素材	付着性	備考	素材	付着性	備考
鉄	○		ガルバリウム鋼板	○	
ステンレス鋼板	○	SUS304,316など	アルミニウム板	○	A1050Pなど
溶融亜鉛メッキ鋼板	○		SGL鋼板	△	

旧塗膜適合表

塗料名	分類
パワーフロンマイルド	弱溶剤系2液型フッ素樹脂塗料
パワーシリコンマイルドⅡ	弱溶剤系2液型シリコン樹脂塗料
バイオマスR-Si	弱溶剤系2液型バイオマスシリコン樹脂塗料
PSマイルドSコート	ハイソリッド弱溶剤系2液型シリコン樹脂塗料
ルーフマイルドSiR	弱溶剤系2液型シリコン樹脂塗料
NADポリマSi	非水分散系1液架橋型シリコン樹脂塗料

※旧塗膜とは塗装後1年以上経過したものを指します。

上塗り塗料適合表

屋根用塗料	壁用塗料
パワーフロンマイルド	パワーシリコンMX
パワーシリコンマイルドⅡ	マイルドU
バイオマスR-Si	
PSマイルドSコート	
ルーフマイルドSiR	
NADポリマSi	

②乾燥性（塗装間隔）が早くなりました

従来のエポックマイルド#2000Nは、他社同等品に比べて乾燥性が遅い部類とされていました。そこで塗料配合を見直し、乾燥性を向上させることに成功しました。（23℃ 16時間→5時間）

可使時間については、従来から変更なく23℃・6時間以内を維持していますので、今までよりさらに使い勝手がよくなっています。

③塗料用シンナーAによる希釗が可能

従来品に代わったエポック#2000NEOは塗料用シンナーAによる希釗が可能です。

これは樹脂変更における溶解性の変化によるものです。

④荷姿および調合比率を変更しました

下表の製品情報にあるように、従来品から荷姿が変更になります。

さらに調合比率も変わりますので、お間違えの無いようお願いします。

製品情報

	エポック#2000NEO（新製品）	エポックマイルド#2000N
塗料分類	弱溶剤系2液型 変性エポキシ樹脂さび止め	弱溶剤系2液型 変性エポキシ樹脂さび止め
荷姿	主剤 13.5kg 硬化剤 1.5kg	主剤 14.0kg 硬化剤 2.0kg
シンナー	塗料用シンナーA またはRMシンナー	RMシンナー
色	4色 (グレー、ブラウン、黒、クリーム)	4色 (グレー、ブラウン、黒、クリーム)

塗装仕様例（素材：一般鉄部 上塗り：パワーシリコンマイルドⅡ）

工程	塗料名	希釗率	塗装方法	塗付量 (kg/m ² /回)	塗回数 (回)	塗面積 (m ² /缶セット)	塗装間隔 (23℃)
素地調整	さびの発生が進行していたり、割れ、はがれ等のある場合は、3種ケレンによりさびや死膜を除去する。 ゴミ、汚れ、油分を除去し、乾燥した清浄な面にする。						
下塗り	エポック#2000NEO 主剤13.5kg 硬化剤1.5kg	0~10%	ハケ・ローラー	0.14~0.16	1	94~107	5時間以上 10日以内
		5~15%	エアレス	0.20~0.22		68~75	
上塗り1	パワーシリコンマイルドⅡ 主剤14kg 硬化剤2kg	10~20%	ハケ・ローラー	0.10~0.12	1	133~160	4時間以上 10日以内
		25~35%	エアレス	0.11~0.13		123~145	
上塗り2	パワーシリコンマイルドⅡ 主剤14kg 硬化剤2kg	10~20%	ハケ・ローラー	0.10~0.12	1	133~160	(最終養生) 16時間以上
		25~35%	エアレス	0.11~0.13		123~145	

※塗付量にシンナーは含まれていません。塗付量は条件により増減します。

ポットライフ・塗装間隔

	5℃	23℃	30℃
ポットライフ※1	8時間以内	6時間以内	4時間以内
標準塗装間隔※2	16時間以上	5時間以上	4時間以上

※1 ポットライフは、施工時の気温、保管状態、シンナーの希釗率などによって異なります。

※2 気温や湿度、乾燥条件により、上記の数値が変わることもありますので、上塗りとの間隔は充分に空けてください。

詳細につきましては、今後発行する製品カタログにてご確認ください。

『丸山塗料商事株式会社』 大阪府大阪市

代表取締役社長 森下 章彦 様



Q. 創業について教えてください。

1951年6月に丸山昭氏が国道2号線沿いの現在の場所で創業しました。1969年に本社事務所を建て直し、その後暖簾分けで1970年に堺市に堺丸山塗料商事株式会社を設立、5年後の1975年に守口市に東丸山塗料商事株式会社を設立、1985年に明石市にアカシマルヤマ株式会社を設立し、大阪市を拠点に販路を広げていきました。

2021年に2代目社長・坂本洋一氏より事業承継のご相談を頂き連携強化の流れの中で、モリシタ化学産業株式会社のグループ会社として事業を進めて行くこととなりました。私はモリシタ化学産業の専務取締役と兼務という形で3代目社長として就任しました。

Q. 社長に就任して苦労したことは何ですか。

モリシタ化学産業は防水資材を、丸山塗料商事は建築塗料を主に取り扱っており、同じ建設関連でありながら実際には全く異なる世界の商材を扱っています。そのため、着任当初は塗料分野について一から学び直す必要があり、苦労が伴いました。



本社社屋の様子

さらに、業務を進めるうえで欠かせない取引先との人脈づくりもゼロからスタートすることとなり、現在も日々試行錯誤を重ねながら信頼関係の構築に努めているところです。私自身、まだ理解しきれていない部分も多くありますが、もともと丸山塗料商事で実務面の責任者を務めてこられた酒井常務をはじめ、社員の皆様より多大なご協力をいただきながら、全社一丸となって業務に取り組んでおります。

Q. 事業内容を教えてください。

調色対応も含めて刷毛や養生テープなど、塗料関係全般を取り扱っています。

調色は自社倉庫内で行っており、クイックデリバリーでお客様の要望に応えてすぐに配送できるよう出荷体制を整えています。

Q. 今後力を入れていきたいことなどあれば教えてください。

グループ会社として新たなご縁をいただいたことにより、これまでそれぞれが単独では対応しにくかった領域や、管轄外とされてきた商材についても、お互いに補完し合いながらより柔軟にお客様へ提案できる体制を築いていければと考えております。各社が持つ強みや販売網、技術的な知見を組み合わせることで、単なる協力関係を超えた“相互作用”が生まれることを期待しておりますが、現状においてはまだまだ改善の余地があり、これから取り組むべき重要な課題であると認識しています。

また、モリシタ化学産業としては、これまでのご縁を大切にしつつ、新たなパートナー企業を迎える形でグループを広げ、将来的には海外市場への展開も視野に入れながら販路拡大を進めていきたいと考えています。

えております。ただし、拠点を増やすためには相応の資金力や、人材の確保・育成といった課題も抱えており、慎重かつ着実なステップが必要であるとも感じています。

一方で、丸山としては、これまで培ってきた地域密着型の営業スタイルを大切にし、地道で誠実な取り組みを重ねることで、地域のお客様に寄り添い信頼を積み上げていきたいと考えています。グループとしての広がりと、丸山が持つ地元密着の良さを両立させながら、互いにとってより良い関係性を築いていくことが今後の目標です。

Q. 御社独自で取り組まれることがあれば教えてください。

地域の交通安全協会が実施している『無事故・無違反チャレンジコンテスト』で、毎年表彰いただいております。これは従業員全員、当社でいうと14名が対象となり、対象者全員が1年間その名の通り無事故・無違反でないと最上位の金賞はいただけません。誰か一人、1点でも違反があると銀賞以下になる厳しい判定基準です。当社では第1回目から参加しており、今年の第19回まで欠かすことなく表彰いただいているので、配達業務にも自信を持って対応しております。



無事故・無違反チャレンジコンテストの歴代盾

Q. 水谷ペイントへのご要望をお聞かせください。

ナノテクシリーズなど新製品を次々に出される中、それをどのようにお客様へPRしていくかが私たちの課題だと思っています。そのためにも、わかりやすい比較資料などあれば良いなと思います。

水谷さんとは社屋が近く、材料が足りなくてもすぐに取りに行くことができるので助かっています。その分在庫を沢山置かなくてもいいところも大

きなメリットになっており、ありがたいなと思っています。

Q. 社長のご趣味を教えてください。

食べ歩きです。出張に行った際、その土地の料理やお酒をいただくのが仕事終わりの楽しみになっています。似た趣味の取引先の方々と情報交換をしたい、お店を開拓するのが楽しいです。一番のお気に入りのお店は、北新地で友人が営んでいるワインバーです。仕事で知り合った人は全員案内しているほどおすすめのお店です。リピーターになってくださった方もおり、自分が美味しいと思ったものを気に入ってくれると嬉しいですね。



お気に入りのワインバーでの様子

他には毎年9月末から10月頃に取引先とのお付き合いで太刀魚釣りを行っています。朝4時頃に集合して、泉大津から船を出してもらっています。自分で釣った太刀魚を捌いてもらって食べるのが毎度の楽しみです。

ゴルフも年に20回ほど行っており、一時期は毎週土日両日とも参加していました。最近行けていないので、そろそろ練習しなければと思っています。



太刀魚釣りの様子

『株式会社富士塗装店』

茨城県日立市

代表取締役 鈴木 博巳 様 (左)
専務取締役 鈴木 將嗣 様 (右)



Q. 創業について教えてください。

現会長である私の父が昭和32年3月に創業し、今年(2025年)で68年を迎えました。会長はもともと日立製作所の工具として働いてましたが、塗装屋を営んでいる親戚がいた関係から職人に転職し、20歳で独立しました。

当時は高度成長期で、日立製作所の各工場や寮、公共工事などの大型物件のメンテナンス塗装など、ありがたいことに毎日沢山の仕事があり、順調な時期でした。

その後平成10年ごろに私が2代目社長として就任しました。

Q. 社長になられて苦労したことはなんでしょうか。

私の代から個人のお客様への対応を始めたことです。

それまでは大型物件の指定業者になっている関係から定期的に仕事をいただいていましたが、私が就任した頃は丁度バブルが弾けた時期でそういう仕事が少なくなり、徐々に一般の戸建住宅のメンテナンスも対応するようになりました。



本社社屋の様子



それまで決まった仕事をこなすことがほとんどでしたが、個人のお客様は様々な方がいらっしゃるので、初めの頃はお客様一人一人への対応が大変でした。

しかし今までの大型物件の仕事では、素早く綺麗に仕上げても感謝されることはありませんでしたが、個人のお客様は家が綺麗になると褒めてくださるので、それが職人のモチベーションにも繋がり結果的にシフトして良かったと思っています。

戸建物件も取り込んでいくのに知名度を上げるためにチラシ配りから始めましたが、なかなかうまくいきませんでした。日本職人の会の講習会に参加し、チラシの内容を見直してポスティングしたところ、ようやく月に数件受注できるようになりました。今や住宅関係は売り上げの半分を占めています。

Q. 御社独自で取り組まれていること、差別化を意識していることがあれば教えてください。

OB客に対して2か月に1回ニュースレターを郵送しています。その甲斐あってか定期的にリピートでご依頼いただいております。中には10年前に対応したお客様からメンテナンスで呼ばれた際、10年間ニュースレターをファイリングし毎度楽しく読んで

いると仰っていただけたこともあります。10年後、20年後にまたご依頼いただければという思いで続けています。

また、常にお客様を大切にモットーに、電話があればどんな内容でも必ず直接お会いするようにしています。

HPも一般のお客様が見やすく親しみを持ってもらえる

よう意識してデザインしています。HPを変えてからは問い合わせが増えました。

ニュースレターとHPの内容物は主に専務が考えており、両方に掲載している四コマ漫画の「フジベンくん劇場」も専務が執筆しています。

Q. 仕事に対するこだわりなどあれば教えてください。

某車用品店の創業者にならってトイレ掃除に力を入れています。

自分たちが毎日使うところを隅々まで入念に掃除することで、普段の生活や仕事においても細かいところまで気が付くようになると考えています。

元々は、東京の塗装店で修業した際に、見えないところまできっちり仕事を行うように教わったのが始まりでもあります。一生懸命に取り組んだ現場のことは思い入れがあるので、今でもすぐに当時のことを思い出すことができます。

汚れが取れて綺麗になると、自分の心の汚れも取れたような気分になって気持ちがいいです。毎日力を入れて行っているので、ある意味趣味に近いかもしれません(笑)。

Q. 御社にとってのビッグニュースがあれば教えてください。

黄綬褒章をいただいたことでしょうか。丁度コロナ禍期間だったので授与式が3回ほど延期になり、2年ほど前にやっと受け取ることができました。

これは、組合で外壁の落書き消しや災害対策に取り組んだことを評価いただき受賞に至りました。東日本大震災のときは寝袋などを持参して岩手まで赴き、津波の被害で汚れた建物の洗浄などを行いました。大雨で日立市の庁舎が水没した際もお手伝いに伺いました。

Q. これから力を入れて取り組みたいことはありますか。

一般住宅の受注を伸ばしたいと思っています。そのためには、従業員全員が運営できるような営業方法をマニュアル化し、社内全体に浸透させていきたいと考えています。

Q. 水谷ペイントとはいつからお付き合いがあったのでしょうか。

会長が現役の頃から床材は使用していたようなのですが、本格的に取り扱い始めたのは、ナノコンポ

ジットWが発売された時期だったかと思います。

きっかけは、水谷さんの製品説明会に参加したことです。汚れにくさなど、お客様に勧めやすい特徴の他、当時他社メーカーに比べて一般のお客様向けを意識したカタログ内容に惹かれたのを覚えています。



ナノコンポジットWを施工し、好評いただいた物件

Q. 社長と専務のご趣味を教えてください。

<専務>

サッカー観戦が趣味です。今は子供もサッカー少年団に所属しているので、その試合を見に行ったり、地元のチーム、水戸ホーリー・ホリックの試合をスタジアムに見に行ったりと、家族ぐるみで楽しんでいます。

他には、読書や古い日本映画を鑑賞することも好きです。映画は特に成瀬巳喜男監督の作品が好きで、監督の撮影に対する職人気質なところや、細かい心理描写に惹かれるものがあります。

<社長>

NPO法人を設立して県に5つあるうちの1つを運営・管理しています。月に2回ほどの活動で生涯学習や講演会の企画を行っています。企画にあたり様々な有名人を呼べますし、地域の方々との交流もできるので楽しく活動しています。過去には野口健や舞の海を呼んで講演会を行ったこともあります。

他には、地元で起業したいという若い人たちの支援も行っています。街が元気でなければ自分たちの仕事にも影響が生じてくると思うので、地域活性化の一助になればという思いで活動しています。

TOPICS

大阪・関西万博に登壇しました

2025年9月18日(木)、バーチャルヘルスケアパビリオン出展企業として、大阪・関西万博の大阪ヘルスケアパビリオン・リボーンステージにて登壇させていただきました。

講演内容は、当社の紹介と未来を見据えた塗料業界の取り組みなどをお話させていただきました。

約5分という短い時間ではありましたが、多くの方に塗料業界の今や今後をお伝えでき、大変有意義な体験となりました。



展示会に出展しました

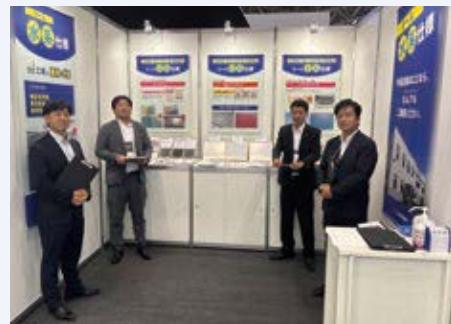
メンテナンス・レジリエンス TOKYO 2025

7月23日(水)～7月25日(金)

於：東京ビッグサイト

メンテナンスがテーマの展示会のため、水系仕様を中心にCO₂削減や塗装工程短縮におすすめの製品をPRしました。

多くの工場担当者にご来場いただき、直接お施主様と商談ができる有意義な機会となりました。



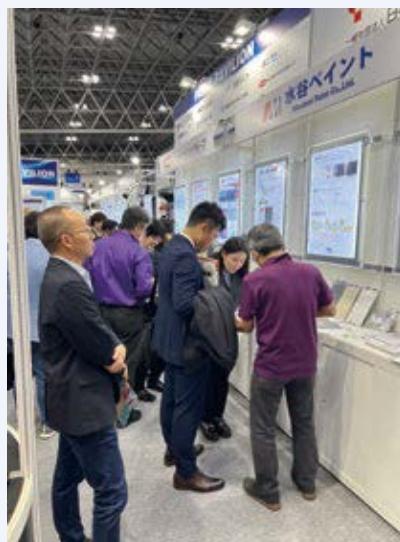
塗料・塗装設備展

11月12日(水)～11月14日(金)

於：幕張メッセ

展示内容としては、「諸問題が解決された新しい光触媒」を利用したコーティングシステムと、屋根用塗料の「ルーフピアニ」や床用塗料の「フロアピアニ」に使用している「新しい水系2液型樹脂G-70」を紹介しました。

光触媒のシステムは、耐汚染性・抗カビ性・抗菌性等の機能性を付与できる事から、興味を持たれる会社が多数ありました。各種プラスチック・フィルム・金属・建材へのコーティング剤とし利用できるため、今後はユーザー向けや市場の要望に合う製品として開発・提供していきたいと考えています。



工場通信

顧客満足度向上を目指して：生産体制強化と迅速な納期対応への取り組み

いつも当社の製品をご愛顧いただき、誠にありがとうございます。今回は、納期改善に向けた当社の取り組みと、現在注力している活動、そして今後の展望についてご紹介いたします。

1. 納期改善の具体的な実施例：標準色の適正在庫と受注時間延長による遅延撲滅

当社は、戸建住宅の改修塗装向け塗料を中心に製造・販売を行っております。近年、短納期での対応が求められる中、納期遅延の撲滅を目指し受注数の多い標準色に焦点を当て、綿密なデータ分析に基づいた「適正在庫」の設定を完了し、お客様からのご注文に対して、常に安定して在庫から供給できる体制を確立しました。また、受注時間の1時間延長にも取り組みました。これにより、突発的な注文にも迅速に対応できるようになり、納期遵守率の大幅な向上を実現しています。

2. 現在注力している取り組み：製造方法の改善による生産性の向上

次に、標準色以外の製品を含めた更なる納期短縮と安定供給を目指し、現在は生産性の向上を鋭意推進しており製造方法の抜本的な改善を進めています。

一つ目は、**製造工程のボトルネックの特定と解消**です。製造機械の稼働率向上や、製造バッチサイズの最適化など、科学的なアプローチで生産効率を高める活動を行っています。二つ目は、**多品種小ロット生産への柔軟な対応力の強化**です。お客様のご指定色受注にも短納期で対応できるよう、製造方法の柔軟化と工程管理の精度向上を図っています。

これらの取り組みを通じて、製造開始から完了までの期間である「製造リードタイム」の短縮を実現し、お客様のご要望にこれまで以上に迅速に対応できる体制を構築してまいります。

3. 今後の展望：調達から納入までの全リードタイム管理による顧客満足度の最大化

今後の展望として、当社は、塗料がお客様のお手元に届くまでのプロセス全体、すなわち「リードタイムの最適化」を究極の目標として掲げます。

具体的には、以下の三つの主要なリードタイムを部門横断的に連携して管理し、全体の納期精度を極限まで高めてまいります。

- 1 調達リードタイムの短縮・安定化:** 原材料の発注から工場への納入までの期間です。仕入れ先との連携強化、代替品の選定、及び計画的な発注を行うことで、製造開始の遅れリスクを最小限に抑えます。
- 2 製造リードタイムの更なる短縮:** 現在注力している『生産性の向上』の成果を定着させ、製造開始から製品完成までの期間を恒常的に短く維持します。
- 3 出荷リードタイムの確実性向上:** 製品完成から指定場所への納入までの期間です。運送会社との密な連携や、配送ルートの最適化を通じて、納品遅延のリスクを極力排除し、お客様が望む期日・場所へ確実に製品をお届けします。

これらのリードタイムはそれぞれ独立しているものではなく、相互に密接に関係しています。そのため、**購買部門、製造部門、物流部門、そして品質管理部門、営業部門**といった「関係各課が部門の壁を越えたコミュニケーション」を密に取り、情報を共有・連携する仕組みを強化します。

この取り組みの目的はただ一つ、「お客様の満足度を最大化すること」です。お客様に常に安定した品質の製品を、ご要望の納期に確実にお届けできる「信頼できるパートナー」であり続けるため、全従業員が一丸となって改善活動を継続してまいります。

今後とも変わらぬご愛顧とご指導を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。





塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介させていただきます。



戸建住宅(北海道)
屋根：PSマイルドSコート



湧別町給食センター(北海道)
床：ポウジンテックスUコンⅡ
施工：株式会社植松塗料店 様



インフィニティ295(北海道)

壁：ナノウォール15
施工：有限会社岩館塗装 様



H様邸(千葉県)

屋根：ルーフピアニ
壁：ユーロテックス
施工：リフラット株式会社 様



S様邸(千葉県)

屋根：バイオマスR-Si
壁：マイルドSi
施工：リフラット株式会社 様



戸建住宅(愛知県)

壁：ナノコンポジットW
施工：いろはペイント 様



田町ハイツ(岡山県)

壁：ナノシリコンW
施工：有限会社新東防水工業 様



戸建住宅(岡山県)

屋根：ナノルーフ15
施工：株式会社山陽塗装工業 様



戸建住宅(福岡県)

屋根：ナノルーフ15
壁：ナノウォール15
施工：株式会社フジ建装 様



戸建住宅(北海道)

屋根：PSマイルドSコート



アパート(北海道)

屋根：PSマイルドSコート



アパート(北海道)

壁：ナノウォール10



店舗玄関(北海道)

床：フロアピアニ



戸建住宅(北海道)

壁：ナノコンポジットMUKI
施工：有限会社岩館塗装 様



戸建住宅(北海道)

壁：ナノウォール20遮熱+
施工：工藤塗装 様



塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介させていただきます。



施設(福島県)

屋根：ナルーフ15



工場(福島県)

屋根：NADポリマSi



工場(福島県)

壁：マイルドSi



戸建住宅(埼玉県)

屋根：NADポリマSi
壁：ナノコンポジットW
施工：株式会社石井塗装 様



戸建住宅(東京都)

屋根：ナルーフ15
壁：ナノコンポジットW
施工：株式会社鈴木塗装店 様



戸建住宅(神奈川県)

壁：ナノコンポジットW
付帯部：NADポリマSi
施工：有限会社添田塗料店 様



アパート(東京都)

壁：ナノウォール15
施工：株式会社鈴木塗装店 様



アパート(東京都)

壁：ナノコンポジットW
施工：株式会社鈴木塗装店 様



戸建住宅(千葉県)

壁：ナノコンポジットF
施工：株式会社松屋建装 様



戸建住宅(埼玉県)

屋根、付帯部：NADポリマSi
壁：ナノコンポジットW
施工：株式会社石井塗装様



戸建住宅(愛知県)

壁：ナノウォール20
施工：鳥居装芸様



戸建住宅(長野県)

壁：ナノコンポジットMUKI



戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンポジットW
施工：岡崎塗装店様

工場(石川県)

床：ポウジンテックス#2700EX
施工：金沢ロック株式会社様



戸建住宅(岡山県)

壁：ナノウォール15遮熱+
施工：有限会社新東防水工業様



集合住宅(岡山県)

屋根：ルーフピアニ
壁：ナノコンポジットW
施工：岡崎塗装店様



戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンポジットW
施工：岡崎塗装店様



食品工場(福岡県)

壁：パワーシリコンMX
施工：株式会社TAIHEI様

ナノコンポジットシリーズ 待望の新ラインナップ

NANO COMPOSITE MUKI

- ナノコンポジット MUKI -



シリーズすべてが無機系塗料
最高の耐久性を発揮

水谷ペイント株式会社 パートナー施工店様勉強会の開催を今年も予定しています