

# HISHI MIZU

vol. 94

2026.8.1  
Summer



# HISHIMIZU

Summer 2026 vol.94

## Contents

|       |                                                                                      |
|-------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| 2     | ごあいさつ<br>経営企画室 次長 松良 昌彦                                                              |
| 3-4   | TOPICS<br>中東情勢が問いかける、これからの塗料選び<br>— 水系塗料が担う新たな価値 —                                   |
| 4     | 2026年度 製品説明会 報告                                                                      |
| 5-6   | 2026年度 プレミアム会員様 ご紹介                                                                  |
| 7-10  | 私たちのお得意さま<br>販売店様 「株式会社中島商会」<br>代表取締役 社長 中島 弘晶 様<br>施工店様 「株式会社広瀬塗装店」<br>代表取締役 廣瀬 剛 様 |
| 11-14 | 塗装実績                                                                                 |

### 表紙説明

#### ルンメルスブルク湖

(Rummelsburger Sea)

ドイツのベルリンにある、シュプレー川が流入している湾。長さは約1.6kmあり、この湖周辺と海岸地域は、特に週末に地元のレクリエーションエリアとして多くのベルリン市民に利用されている。湾の個々の海岸エリアにも個別の名前が付けられている。

左奥に見える茶色い建物は、1881年に設立されたパーム核油貯蔵施設で、産業記念碑となっている。  
(Wikipediaより)

# ごあいさつ



水谷ペイント株式会社  
経営企画室 次長

松良 昌彦



残暑お見舞い申し上げます。

平素は当社製品をご愛顧いただき、誠にありがとうございます。

本年は中東情勢の緊迫化を背景にナフサ市況が乱高下し、いわゆる「ナフサショック」が石油化学製品全般に影響を及ぼしております。塗料業界も例外ではなく、原料調達と価格の両面で厳しい対応を迫られる一年になりそうです。しかし、こうした逆境こそ、当社の技術力を見つめ直し、新たな価値を生み出す好機と前向きに捉えております。

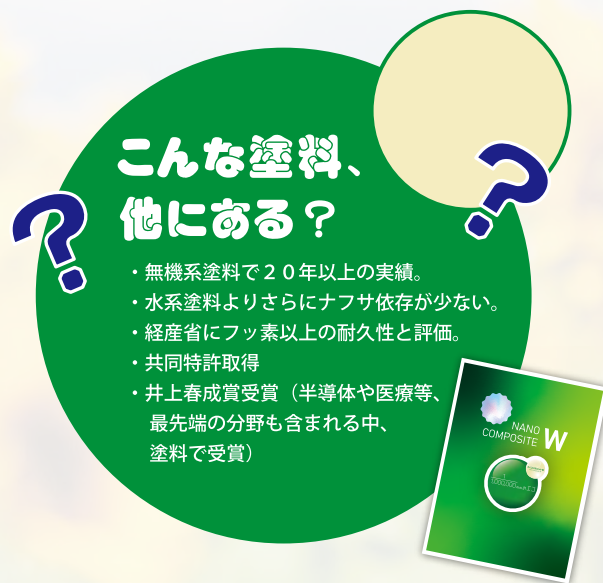
さて、昨今の塗料市場では「無機系塗料」を謳う製品が各社から相次いで発売され、ちょっとしたブームの様相を呈しております。耐候性に優れるというイメージが先行し、屋根用・壁用を問わず「無機」の二文字を冠した商品が次々と店頭・カタログに並ぶようになりました。

しかしながら、実情を申し上げますと、日本には「無機系塗料」を定義する公的な規格は存在しません。シリコン量をわずかに増やしただけの製品、セラミック粉体を添加しただけの製品であっても「無機」を名乗ることができてしまうのが現状です。これでは、本来期待される無機系塗料の特長を十分に発揮することは難しいと言わざるを得ません。

こうした中で、当社が2004年に発売した「ナノコンポジットシリーズ」は、これらの後発製品とは一線を画します。無機成分である超微粒子シリカをナノレベルで制御した真の無機系塗料です。この技術は1996年の研究開始以来、産学官共同特許の取得、井上春成賞・工業技術賞の受賞という形で学術的にも裏付けられ、2013年

には経済産業省の調査により、フッ素塗料に匹敵する耐久性を持つことが証明されております。「無機系塗料」という言葉が市場にあふれ、定義のあいまいさゆえに玉石混交となりつつある今だからこそ、当社が二十年以上にわたり積み重ねてきた実績と技術的根拠の価値が際立つものと考えております。そして、ナノコンポジットシリーズの樹脂は、その一部をナフサ由来のものからシリカに置き換えています。原料の多くをナフサ由来の石化製品に依存する一般的な塗料に比べ、ナノコンポジットシリーズは構造的にナフサ市況の変動を受けにくく、これからの時代における安定供給と価格の備えという点でも、大きな強みを発揮するものと確信しております。発売から二十余年を経た今、図らずも今般のナフサショックへの一つの答えとなりつつあります。

今後とも変わらぬご支援を賜りますよう、どうぞよろしくお願い申し上げます。



## 中東情勢が問いかける、これからの塗料選び

### — 水系塗料が担う新たな価値 —

「水系塗料は環境のため。」

これまで、多くの方がそう考えてきました。

VOC(揮発性有機化合物)の削減や臭気対策など、環境や安全性を理由に採用されるケースが中心だったからです。しかし、今年のナフサショックは、水系塗料を選ぶ新たな理由を示すきっかけとなりました。

それは、「**価格**」と「**安定供給**」という新たな視点です。

塗料に使われる樹脂や有機溶剤の多くはナフサ由来です。世界情勢が不安定になれば、価格の高騰だけでなく、供給そのものにも影響が及びます。現在、政府は安定供給を目的としたナフサ備蓄が検討されていますが、それは裏を返せば、これまで当たり前だった供給体制に変化が生じ始めていることの表れでもあります。備蓄にはコストもかかるため、将来的には製品価格へ影響する可能性も否定できません。

だからこそ、これからの塗料選びでは、性能や価格だけでなく、**石油資源への依存をいかに減らすか**という視点も重要になってきます。

そこで、今あらためて注目したいのが水系塗料です。

水系塗料は、すでに数多くの施工実績を重ねており、現在では多くの用途で十分に採用できる性能を備えています。つまり、**ナフサショックへの対策として、今すぐ現実的に取り組める選択肢なのです。**

とはいえ、「でも、水系は性能が心配。」と感じる方も少なくありません。

特に懸念されるのは、

基材への付着性

長期間建物を守る耐久性

金属部の防錆性能

の3点ではないでしょうか。

確かに、一昔前までは、水系塗料にそのようなイメージがありました。しかし、そのイメージは現在の水系塗料には当てはまりません。

当社では、1980年発売の「水系ポリマ」をはじめ、長年にわたり水系塗料を市場へ提供してきました。発売から半世紀近くが経過しますが、付着性に起因するトラブルはほとんど発生していません。

また、2005年発売の「水系ナノシリコン」は、現在でも高い耐久性を維持し、多くの建物でその性能を発揮しています。

さらに、金属部には「水系ハイエポキシ」をご提案しています。高い付着性・防錆性・耐久性を兼ね備え、水系では難しいとされてきた金属部の保護性能を実現しました。寒冷地を含め、大手企業の工場や倉庫などでも採用実績が着実に増えています。

つまり、水系塗料は、もはや「環境にやさしい塗料」というだけではありません。

**溶剤系塗料と同等以上の性能を備えながら、石油資源への依存を抑え、価格や供給リスクにも備えられる塗料へと進化しているのです。**

ナフサショックを止めることはできません。しかし、その影響を小さくする選択はできます。

今すぐ始められるナフサショック対策の一つ。それが、高性能な水系塗料への切り替えです。

これからの塗料選びは、価格や耐久性だけではなく、将来の資源リスクまで見据える時代へ。

私たちはこれからも、水系技術をさらに進化させ、お客様に安心と新たな価値を提供するとともに、「ワンランク上の水系仕様」を提案してまいります。

今すぐ出来る「ナフサショック対策」

II  
**水系塗料**

# 2026年度 製品説明会を行いました

毎年開催している当社製品説明会を、今年も2月から3月にかけて実施しました。普段は会場が遠く、なかなかお越しいただけないお客様にもご参加いただけるよう、今年はリアル会場を全国11か所に増やして開催しました。今回は、ナノコンポジットシリーズのリブランディングにあわせて、シリーズの特長をあらためてご紹介するとともに、無機塗料や水系塗料の優位性についてもご説明しました。

今後も営業活動に役立つ情報を発信してまいりますので、次回も皆様のご参加をお待ちしております！



|         |       |                             |
|---------|-------|-----------------------------|
| 2/18(水) | 北海道会場 | 札幌コンベンションセンター 204会議室        |
| 2/26(木) | 福岡会場  | 久留米地域職業訓練センター 多目的実習室A       |
| 2/27(金) | 鹿児島会場 | オロシティーホール 中会議室              |
| 3/3(火)  | 埼玉会場  | ワークヒルズ羽生 大会議室               |
| 3/4(水)  | 東京会場  | ワイム貸会議室 赤坂スターゲートプラザ RoomA+B |
| 3/5(木)  | 山口会場  | 山口県商工会館 6階大会議室              |
| 3/6(金)  | 岡山会場  | コンベックス岡山 中会議室               |
| 3/7(土)  | 大阪会場  | 水谷ペイント本社食堂                  |
| 3/13(金) | 兵庫会場  | ウィズあかし 学習室 803              |
| 3/17(火) | 仙台会場  | 日立システムズホール仙台 エッグホール         |
| 3/24(火) | 愛知会場  | グリーンパレス春日井 会議室101           |

# TOPICS

## 2026年度(第9回) プレミアム会員様 ご紹介

プレミアム会員制度を開始してから、今年で9回目を迎えました。

今年度は8社様をプレミアム会員として表彰いたしました。

日頃よりご愛顧いただき、心より感謝申し上げます。今後とも末永くよろしくお願いいたします！

### ◆ ダイヤモンドクラスのお客様 ◆



京都府 株式会社KEIKAN 様

7回受賞

プレミアム会員に当社を認定していただき、誠にありがとうございます。

弊社は創業より水谷ペイント様の塗料を専門に扱っており、また創業当初から水谷ペイント様の工場見学を実施し、実際の塗料製造工程を視認し、自信を持って販売したいとお願いさせていただいた経緯がございます。施工時に扱う塗料が一流であり、施工技術や施工時の判断が一流であって初めて商品価値が発揮されると考えております。

引き続き、お客様はじめ取引先の皆様に愛され必要といただける企業となりますよう、益々精進し、信頼と信用の実績を積み重ねて参ります。

高知県 株式会社翔ハウジング 様

4回受賞

この度は昨年に続き、プレミアム会員にご選出いただき、誠にありがとうございます。

世界情勢を初め、社会情勢が日々変わる大変な局面となっております。

弊社としては、こういった状況下でも更に成長しお客様と末永いお付き合いができる会社を目指し社員一同全力で取り組んでまいります。

この度は誠にありがとうございます。



### ● プラチナクラスのお客様 ●



東京都 株式会社鈴木塗装店 様

3回受賞

プレミアム施工店として3年連続で評価いただけたことを、大変光栄に思っております。日頃から私達を信頼し、支えてくださっていることに心より感謝申し上げます。

この認定は、私たちが現場で積み重ねてきた丁寧な施工と、お客様により良いものをお届けしたいという想いを認めていただいた証でもあります。これからも水谷ペイント様の製品価値を最大限に引き出せる施工店として、誇りと責任を持って、一つ一つの現場に真摯に取り組んでまいります。

東京都 ユーコーコミュニティ株式会社 様

3回受賞

去年に続きプレミアム会員に認定していただきありがとうございます。

ナノコンボジットW・F、ナノウォール、ナノルーフを中心に、水谷ペイント様の水系塗料の優れた性能と価値をお客様へお伝えしてまいります。

弊社の理念である「お客様のお家にドラマを感じます」の精神のもと、品質およびサービスの向上に努めてまいります。

今後とも、より良いパートナーシップを築き、共に発展してまいりたく存じます。よろしくお願い申し上げます。





#### 兵庫県 有限会社三共 様

6回受賞

この度は6年目のプレミアム会員認定していただき、ありがとうございます。  
弊社ではドローンを使用した高所の下地診断や赤外線での漏水・浮き診断等、事前診断を行っております。  
また施工後も(建専連)障害損保ジャパン日本興亜(株)と連携した10年の長期性能保証も発行しております。  
今後もお客様に寄り添った施工を提供し続けて参ります。

#### 兵庫県 株式会社伊吹塗装 様

3回受賞

このたび当社は、水谷ペイント様よりナノテクシリーズの販売実績において、3年連続でプレミアム会員として表彰を賜りました。日頃よりご支持いただいているお客様のおかげであり、心より感謝申し上げます。今後も高品質な施工とサービス向上に努めてまいります。



#### 兵庫県 株式会社サンホーム 様

3回受賞

このたび当社は皆様のご支援のおかげで3年連続でプレミアム会員表彰をいただくことができました。日頃よりご愛顧くださるお客様、関係各位に心より感謝申し上げます。今後も品質と技術の向上に努め、信頼される会社として一層精進してまいります。

#### 兵庫県 株式会社広瀬塗装店 様

初受賞

私は塗料メーカー勤務を経て、現在は地域密着型の塗装会社として、お客様に長く安心していただける施工を心がけています。  
外壁塗装は、ただ塗り替えるだけではなく、「今後どのように家を維持していくか」を考えることが大切だと考えています。  
水谷ペイント様の製品は、耐久性だけでなく、実際の施工現場での扱いやすさや仕上がりの安定感にも優れており、弊社でも多くのお客様にご提案しております。  
今回、プレミアム会員として認定いただけたことを大変光栄に思っております。  
今後ともよろしく願いいたします。



## 基幹システムの安定運用を支える取り組み

情報システム課 次長 野村 高幸

当社の根幹を46年支えた基幹システムは保守管理に限界を迎えており、リスク回避と次世代への継承のため、初の基幹システム総入れ替えに挑戦しました。

なるべく標準機能での導入を目指しつつ、現場の混乱を防ぐため帳票類を旧仕様に合わせるなどカスタマイズを実施。本稼働の半年前には自動倉庫システムを先行改修して印刷速度を大幅に向上させるなど先手の対策を講じました。その後、2024年10月本稼働の予定は2025年2月へ苦渋の延期となりましたが、得られた4カ月の猶予でユーザー訓練を重ね、各部門や協力物流会社などの粘り強い奮闘のもと、1か月間の並行稼働を経て本稼働に至りました。

初めてのことに戸惑いながらも、なんとか稼働させるまで泥臭くやり切ってくれた社員の皆さんには感謝の念に堪えません。あわせて、多大なるご協力を賜りました得意先様、お取引先様の皆様に、あらためて心より御礼申し上げます。新システムにはまだ社内的な課題は残されておりますが、これを一刻も早く解消し、お客様へのサービス向上とお取引の円滑化に一層貢献できるよう、全社一丸となって取り組んでまいります。今後とも変わらぬご愛顧とご指導を賜りますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。

## 『株式会社中島商会』

岡山県岡山市

代表取締役社長 中島 弘晶 様



### Q. 創業について教えてください。

創業者の中島利は、1947年に岡山で塗装業を始め、1950年に法人化しました。創業前は下関市の塗料販売会社に勤め、そこで塗料や営業の知識を身に付けたそうです。

また、当時は現在のカシワバラコーポレーションやダイワハウス工業の創業者とも親交があり、その縁から塗料販売だけでなく、大阪で住宅販売を手掛けていた時期もあったようです。

私は4代目社長として2015年に就任しました。

### Q. 社長になられて苦労したことはなんですか。

私が入社した当初は平成不況の真っ只中で、特に販売店の二次店の倒産が多く、与信管理が大変でした。

もともと銀行に勤めていたため、塗料業界に入った当初は、仕事の進め方や管理体制に甘さを感じる場面も多く、カルチャーショックを受けました。社長に就任してからは、銀行員時代の経験を活かし、取引条件を見直すなど、さまざまなテコ入れを行いながら会社の体制を整えていきました。



本社社屋の様子

### Q. 現在力を入れていることや今後取り組みたいことがあれば教えてください。

当社では、システムを活用した業務の効率化に力を入れています。受発注はクラウド上で行い、一つのシステムで完結できる仕組みを整えています。

以前はFAXで受発注をしていましたが、書き間違いや確認漏れなどのミスが起こりやすく、たびたびトラブルが発生していました。クラウド上で情報を管理することで、お客様と当社、社員同士でもすぐに情報を共有できるようになりました。現在は、お客様の事業所を含め約1,200カ所で導入しています。

システム設備を整え効率化したことにより、残業時間の削減にもつながっています。システムの開発は、外部の4社と協力しながら進めています。一社だけに任せるのではなく、それぞれの得意分野を活かし、思うような結果が出なければ別の会社にも相談しながら、より使いやすいシステムづくりを続けています。

また、今後は女性が長く働ける環境づくりにも力を入れていきたいと考えています。出産や育児などのライフイベントがあっても働き続けられるよう、テレワークなど柔軟な働き方ができる環境を整えて



取り扱っているマツダ車両のミニチュア展示

いく予定です。

あわせて採用活動も強化するため、現在の本社ビルはそのまま活用しながら、本社機能を来年4月に岡山駅前へ移転する予定です。就職活動中の学生は駅前にある企業を選ぶ傾向があるようなので、多くの学生に興味を持ってもらえればと考えています。

## Q. イベント主催など何か独自で取り組まれていることはありますか。

尾道市の百島にペンションを所有しており、社内研修や社員の宿泊施設として活用しています。

島へはフェリーで約10分とアクセスしやすく、サウナやバーベキューを楽しめるほか、目の前の海では釣りもできます。自然豊かな環境の中で、社員に新しいアイデアや発想を育んでもらえる場として、今後さらに活用していきたいと考えています。

また、将来的には住宅展示場のような役割も持たせたいと考えています。



尾道市・百島の研修施設での様子

## Q. システム関係に力を入れているとのことですが、独自の販売サイトなどwebショップの開設も社長のアイデアだったのでしょうか。

Webショップの展開は2002年ごろから構想していました。現在は主に、塗料以外の副資材を中心に販売しています。

コロナ禍には室内向けの塗り替えセットを販売したところ大きく売れ、楽天市場の建材部門でしばらくの間1位を維持しました。現在も毎月安定して売り上げがあります。

## Q. 今後の会社経営や事業承継について、どのようなビジョンをお持ちですか。

私の代で世襲制はやめようと思っています。社員から見ると、同族だけいい思いをしていると思われる、会社の雰囲気作りからしても良くないから

です。同族で運営している他社の話を聞いていても、仲が良くなかったり、社内調整がうまくいっていない印象です。

関連会社が9社ありますが、すべて中島一族ではない人が社長に就任しているので、その流れに合わせていこうと思っています。

## Q. 水谷ペイントとはいつからお付き合いがあったのでしょうか。

アルボフィックスという、防カビ・防藻性能を備えた内装用塗料がきっかけだったと思います。材料の調達が難しくなり、アルボフィックスを製造できなくなった際、同じような性能を持つ製品を一緒に開発できないかと相談したことが始まりでした。

開発では、当社の会長や常務、水谷社長とともにドイツへ視察に行くなど、試行錯誤を重ねました。そうして現在の「アルバイオ」が誕生しました。

## Q. 社長のご趣味を教えてください。

平日・休日を問わず、毎朝4時半頃から約10kmのウォーキングを続けています。きっかけはコロナ禍で、外出する機会が減り時間ができたことでした。そこからウォーキングを始めたのですが、今ではすっかり日課になっています。毎日ルートを変えながら歩いているので、その日の景色を楽しめるのも続けられている理由の一つです。

また、マラソン同好会にも所属しており、去年はフルマラソンを2回、ハーフマラソンを10回完走しました。ウォーキングだけでなく、マラソンにも積極的に取り組んでいます。

住友生命の歩数計測アプリも利用しており、毎日の歩数が特に多かったことからアンバサダーに選んでいただきました。本来であれば、何千人もの住友生命社員の前でスピーチをする予定でしたが、コロナ禍の影響でビデオレターでの参加となりました。

社員同士でも歩数計測アプリで歩数を競い合っており、上位者には賞金が贈られます。



中島相談役（右）との写真

## 『株式会社広瀬塗装店』

兵庫県神戸市

代表取締役 廣瀬 剛 様



### Q. 創業について教えてください。

塗料メーカーの営業担当として東京で働いていましたが、31歳で塗装業での起業を決意し、2000年に現在の地へ事務所を構えて創業しました。神戸市北区や三田市を中心に戸建住宅メインで施工に取り組んでいます。

### Q. 塗装業での起業に至ったきっかけはなんだったのでしょうか。

きっかけの一つは、マンション改修工事の現場で感じた疑問でした。

バブル崩壊後、マンション改修工事にはゼネコンが参入するようになり、中間マージンが大きくなりました。その結果、マンションの住民が負担する修繕費も増えていきます。

塗料メーカーの営業担当として住民説明会に参加した際、高齢で年金暮らしの方から「今回は何とか支払えるが、次回はどうなるかわからない」という切実な声を耳にしました。そのとき、「私自身が施工できれば、余分な中間マージンをかけずに済むのではないか」と強く感じたことが、起業を意識するきっかけとなりました。



本社の様子

かけとなりました。

また、メーカーに入社した当時はバブル景気の真っただ中で、取引先の塗装会社の経営者たちは高級車に乗り、送迎付きで移動するなど、とても活気にあふれていました。そんな姿を見て、「塗装業には夢があるな」と憧れを抱いたことも理由の一つです。

あとは単純に、営業として現場を見ているうちに、「自分でもやってみたい」という思いもありました。

### Q. 社長に就任して苦労したことは何ですか。

創業当初は、東京を離れ、慣れない神戸の地で事業をスタートしたため、人脈や取引先とのつながりがほとんどなく、仕事を増やしていくことに苦労しました。

起業当初は、私自身が職人として現場に出ており、仕事があれば土日祝日を問わず、どこへでも駆けつけるような毎日でした。

その後、一人では対応しきれないほど仕事が増えてきたため人を雇うようになりましたが、なかなか長続きせず、人材育成にも苦労しました。仕事も紹介でいただくことが多く、安定しているとは言えない状況でした。



社屋外側面では各メーカーの低汚染性試験を行っている

その頃、今から20年ほど前に少年野球チームを立ち上げ、土日は毎週のように子どもたちと野球に打ち込むようになりました。あるとき、長男の同級生のお母さんから、「地域紙を作っているの、塗装に関する記事を書いてみませんか」と声をかけていただきました。記事を掲載していただいたところ、その効果もあってか毎月2件ほど仕事の依頼をいただけるようになりました。

それ以降は、少年野球を通じたつながりから仕事をご依頼いただくことも増えました。元請けと下請けの仕事を両立していた時期もありましたが、次第に元請けの仕事が増え、現在はほぼ元請けを中心に手掛けています。

## Q. 最近のビッグニュースを教えてください。

月10件を目標に掲げているのですが、今年の4月は会社始まって以来の契約件数をいただきました。ここからどうやって受注に繋げていくかが頑張りどころだと思います。

## Q. 他社にはない、自社ならではの強みは何だと思いますか。

当社の特長の一つは、私自身が塗料メーカー出身であることだと思います。塗料に関する知識だけでなく、現場で培われる塗装のノウハウについても理解していることは、当社ならではの強みかもしれません。

メーカーの営業時代には、住民説明会や塗装店とのやり取りの中で、時には厳しい言葉をいただくこともありました。しかし、そうした経験があったからこそお客様や現場の立場を理解しながら仕事に取り組んでいると感じています。

また、職人の定着率が高いことも当社の自慢です。塗装業界は人の出入りが比較的多い業界ですが、当社には長く働いてくれる職人が多く、最も勤続年数の長い職人は十数年にわたって活躍しています。そのため、安心して仕事を任せられる体制が整っています。

数年前までは人手不足に悩んでいた時期もありました。そんな中、同業者から「ホームページで協力業者を募集してみたらどうか」とアドバイスを受けました。それまで自社施工にこだわっていたのですが、思い切って募集を始めてみたところ、多くの応募をいただけるようになり、現在の体制づくりにつながっています。

## Q. 水谷ペイントとのお付き合いはいつ頃からあったのでしょうか。

20年以上前からかと思います。汚れにくい塗料を探していたときに、販売店からナノコンポジットWと防藻+を勧められたのがきっかけです。

## Q. 数ある製品の中でもナノコンポジットWをご愛用いただいておりますが、どんなところを気に入っていただいておりますか。

地域性もあると思うのですが、この辺一帯の住宅は真北を向いた建物が多く、向きによって汚れ方が異なります。また、サイディング基材の建物が増えてきたのもあり、艶有よりも艶消しを選ばれるお施主様が多い傾向にあります。

周辺に緑も多く比較的汚れやすい場所なので、汚れにくいのはこれですといつもおすすめしています。

## Q. 水谷ペイントへのご要望をお聞かせください。

屋根でも汚れにくい塗料が出ればいいなと思います。また、ナノコンポジット防藻+の期待耐用年数がナノコンポジットWと同じになると売りやすくなるのではないかと感じています。

当社の職人からは、エポックマイルドシーラーがオールマイティに使えて最強と好評を得ています。

## Q. 社長のご趣味を教えてください。

趣味は釣りです。毎週水曜日になると船で沖へ出ています。今の時期であれば、タコや、イワシを餌にした「飲ませ釣り」でヒラメやハマチ、タイなどを狙っています。

朝早く出船して昼頃には帰宅するので、魚を捌いても早めに休むことができます。そのおかげでしっかりリフレッシュでき、翌日の仕事にも良い影響が出ていると感じています。

そのため、水曜日は私が家族の夕食担当です。魚を捌くのはなかなか大変ですが、日本酒が好きなので、自分で釣った魚を肴に一杯やる時間はまさに至福のひとつですね。



趣味の釣りの様子



## 塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。  
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介します。

# グッドペインティングカラー優秀賞受賞作品

### 第27回グッドペインティングカラー優秀賞受賞作品



### 第28回グッドペインティングカラー優秀賞受賞作品





### アパート(茨城県)

屋根：ナノルーフ15  
壁：ナノウォール15  
施工：藤成建装株式会社 様



### 戸建住宅(千葉県)

屋根：ワーシリコンマイルドII  
壁：ナノコンボジットW  
施工：茂原住宅塗装 様



### 戸建住宅(岐阜県)

壁：ナノコンボジットW  
施工：銘匠建装 様



### 船場化成(徳島県)

床：ボウジンテックス#2000  
施工：古本塗装 様



### 工場(徳島県)

床：ボウジンテックス UコンII  
施工：株式会社早瀬商会 様



### 公共施設(徳島県)

床：ボウジンテックス アルファ  
施工：有限会社瀬山塗装 様



### 戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットF  
施工：有限会社新東防水工業 様



### 戸建住宅(岡山県)

屋根：ルーフピアニ  
壁：ナノコンボジットW  
施工：岡崎塗装店 様



## 塗装実績

水谷ペイントは、用途や目的に応じた、建築用塗料で皆様の生活のさまざまなシーンに対応しています。  
弊社の製品を使用した塗装実績の一部をご紹介します。



### 戸建住宅(福岡県)

屋根：ナノルーフ15  
壁：ナノウォール15  
施工：コニシ建装 様



### マンション(内壁)(福岡県)

壁：ナノコンボジットMUKI  
施工：株式会社協同建装 様



### 戸建住宅(神奈川県)

壁：ナノコンボジットF  
施工：スマートホーム株式会社 様



### 光洋商事(株)群馬倉庫棟(群馬県)

屋根：パワーフロンマイルドⅡ  
壁：パワーシリコンMX



### 光洋商事(株)群馬支店棟(群馬県)

屋根：パワーフロンマイルドⅡ  
壁：ナノシリコンW



### 戸建住宅(北海道)

屋根：パワーシリコンマイルドⅡ  
壁：ナノコンボジットW  
施工：株式会社おうかとそう 様



### 戸建住宅(北海道)

屋根：NADポリマSi  
壁：ナノウォール20  
施工：FUKUSHI合同会社 様



### 店舗(福島県)

壁：パワーシリコンMX  
施工：根本塗装店 様



### レストラン(宮城県)

屋根：NADポリマSi 3分艶有



### 工場(福島県)

床：フロアピアノ



### 戸建住宅(東京都)

壁：ナノコンボジットMUKI  
施工：東八塗装 様



### アパート(東京都)

壁：ナノコンボジットW  
施工：株式会社鈴木塗装店 様



### アパート(神奈川県)

壁：ナノコンボジットW  
施工：株式会社鈴木塗装店 様



### 戸建住宅(東京都)

屋根：ナノルーフ15遮熱+  
壁：ナノウォール15  
付帯部：パワーシリコンMX  
施工：パステルペイント 様



### 戸建住宅(埼玉県)

屋根：NADポリマSi  
施工：株式会社石井塗装 様



### 戸建住宅(東京都)

屋根：NADポリマSi  
壁：ユーロテックス  
施工：有限会社日成塗装 様



### 戸建住宅(愛知県)

壁：ナノコンボジットMUKI  
施工：株式会社Let's 様



### ホテル(長野県)

屋根：パワーシリコンマイルドII  
施工：株式会社ナカツカ 様



### 塗料販売店社屋(兵庫県)

床：ポウジンテックス UコンII F工法  
ポウジンテックス#5000U 高耐候性



### 戸建住宅(岡山県)

屋根：快適サーモWSi  
壁：ナノウォール10  
施工：有限会社新東防水工業 様



### 戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットW  
施工：有限会社新東防水工業 様



### 戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットW  
施工：岡崎塗装店 様



### 戸建住宅(岡山県)

壁：ナノコンボジットW  
施工：岡崎塗装店 様



### 集合住宅(山口県)

屋根：ナノルーフ15  
施工：株式会社アイエス 様



### 店舗(福岡県)

壁：パワーシリコンMX  
施工：株式会社ハーテック九州支店 様



### 戸建住宅(兵庫県)

屋根：ナノルーフ20  
壁：ナノウォール20



### 運送会社(東京都)

床：ポウジンテックス MMA

# 美しさは、 4つの進化へ。

汚れにくさ、耐候性、防藻性。

そして、無機之力。

ナノコンポジットシリーズが  
新しく生まれ変わりました。



## NANO COMPOSITE SERIES

ナノコンポジットシリーズ